

DE-CIX R³ Partnerprogramm

Gemeinsamer Erfolg durch eine starke Partnerschaft

Digitale Wertschöpfungsketten stehen im Mittelpunkt unserer Arbeit: Wir stellen eine Plattform bereit, die ihre Teilnehmer auf möglichst transparente, sichere und leistungsfähige Weise miteinander verbindet. Gemeinsam mit unseren Partnern – Rechenzentren, ISPs, Resellern, Managed Service Providern und anderen – betreiben wir das weltweit führende neutrale Interconnection-Ökosystem.

Es gibt viele gute Gründe für eine Partnerschaft mit uns: Die Attraktivität unserer Services für Ihr Portfolio, der Support, den wir Ihnen bieten, um Sie erfolgreich zu machen, und die Marke DE-CIX, die Sie nutzen können. Indem wir zusammenarbeiten, können wir zu unserem beiderseitigen Nutzen wachsen. Werden Sie Partner und helfen Sie uns, unsere Plattform auszubauen – sowohl geografisch als auch in Bezug auf die Anzahl der angeschlossenen Teilnehmer.



Eine Partnerschaft mit DE-CIX ist wertvoll

Nutzen Sie neue Geschäftsmöglichkeiten

Wertschöpfungsketten von Unternehmen benötigen mehr denn je eine robuste digitale Infrastruktur. Als Teilnehmer unseres Partnernetzwerks können Sie unsere Plattform nutzen, um Ihre Kunden mit den bestmöglichen Lösungen für alle Interconnection-Anforderungen zu versorgen. Das DE-CIX Serviceportfolio ist attraktiv für Kunden aus verschiedenen Branchen, darunter Automotive, Finanzsektor, Gesundheitswesen, Telekommunikation und viele mehr.

Profitieren Sie von der Marke DE-CIX

DE-CIX ist zu einem weltweiten Synonym für Konnektivität geworden- von West- und Mitteleuropa über Nord- und Südamerika bis hin zum Nahen Osten, Asien und Afrika. In unserem Kerngeschäft, der Interconnection, haben wir uns über die Jahre hinweg einen hervorragenden Ruf erworben. Als DE-CIX Partner profitieren Sie von der Stärke dieser Marke und treten als Teil einer globalen Community auf.



Setzen Sie auf renommierte Technologie und Innovation

Die DE-CIX Apollon Plattform gilt als die weltweit größte und modernste Ethernet-basierte Plattform. Die vollständig redundante Hochverfügbarkeitsplattform ist für die Bewältigung des höchsten Traffic- und Kundenaufkommens gewappnet. Darüber hinaus führen wir kontinuierlich Innovationen ein, um auf alle zukünftigen Interconnection-Anforderungen vorbereitet zu sein – darunter die Entwicklung der ersten API für Interconnection-Plattformen und die Einführung der weltweit ersten Patch-Roboter. Unser internes Forschungs- und Entwicklungsteam arbeitet an Technologien, die nicht nur unseren Kunden zugutekommen, sondern auch einen wertvollen Beitrag zur gesamten Internet-Community leisten.

Werden Sie Teil der Community

DE-CIX wurde auf Grundlage eines Gemeinschaftskonzepts gegründet. Wir legen großen Wert auf den Wissensaustausch und die Zusammenarbeit zwischen technischen Fachleuten und Branchenexperten. Wir tragen zu vielen Organisationen wie RIPE NCC, DENOG, MANRS und Euro-IX bei. Wir teilen unser Wissen mit unseren Partnern, unterstützen offene Standards und bieten mit der DE-CIX Academy eine wertvolle Wissensquelle – sowohl für erfahrene Peering-Experten als auch für Neueinsteiger in der Branche.

Das DE-CIX R³ Partner Programm

DE-CIX R³ dient der Förderung von Innovation und Wachstum, und potenziert die Synergien von drei Partnersegmenten:

- Reseller-Partner
- Referral-Partner
- Reach-Partner

Einführung und Schulung

- Nach der Anmeldung als Partner vereinbaren wir einen ersten Gesprächstermin, um Ihnen DE-CIX und unser Serviceportfolio vorzustellen.
- Unsere Ingenieure arbeiten mit Ihren technischen Teams zusammen, um eine korrekte und reibungslose Anbindung an unsere Plattform sicherzustellen (falls erforderlich).
- Sie erhalten eine Schulung zur Nutzung unseres Self-Service-Portals, um Aufträge zu erteilen, Statistiken einzusehen sowie Wartungspläne, Updates und weitere Informationen abzurufen.
- Zudem bieten wir Ihnen Zugang zur DE-CIX Academy, die sowohl für Neueinsteiger im Peering als auch für erfahrene Interconnection-Experten wertvolle Schulungsmaterialien bereithält.

Vertriebs- und Marketingunterstützung

Sobald alle Vereinbarungen und ggf. die Implementierung der Verbindung abgeschlossen sind, möchten Sie als Partner selbstverständlich Einnahmen erzielen. Zur Unterstützung bieten wir Ihnen sowohl Vertriebs- als auch Marketingberatung. Dazu bieten wir:

- Unterstützung bei der Platzierung des Angebots in Ihre Marketingkanäle (falls gewünscht)
- Gemeinsame PR- und Social-Media-Kampagnen zum Launch
- Vorstellung auf unserer Website und im monatlichen Kunden-Newsletter
- Bereitstellung von umfassendem Co-Branding-Marketingmaterial
- Einladung zu Branchenveranstaltungen und Sponsoring-Möglichkeiten
- Zugang zu exklusiven DE-CIX Community-Events
- Regelmäßige Vertriebsschulungen zu neuen Services, Features und Entwicklungen

Attraktive Konditionen

Um eine langfristige und erfolgreiche Partnerschaft sicherzustellen, bieten wir:

- Attraktive Margen f

 ür Reseller-Partner
- Vermittlungsgebühren für Referral-Partner
- Gutscheine für Services (beschränkt auf bestimmte Partnerkategorien)



Programmkategorien

Um den unterschiedlichen Bedürfnissen und Vorlieben unserer potenziellen Partner gerecht zu werden, bieten wir ein zweistufiges Partnerprogramm mit grundlegenden Vorteilen für alle Partner und zusätzlichen exklusiven Leistungen für Premium-Partner. Dadurch können wir unseren Partnern gezielt abgestufte Unterstützung, Vorteile und Möglichkeiten bieten, die auf ihre individuellen Fähigkeiten und geschäftlichen Ziele zugeschnitten sind.

Unterstützung für alle Partner

Marketing und Branding

- Partnerprogramm-Logo und Zertifikate
- Logo im Partnerverzeichnis auf der DE-CIX-Website
- Begleitmaterial für White Labeling und Co-Branding
- Erklärvideos für Co-Branding-Zwecke
- Vorstellung neuer Partner im DE-CIX Community-Newsletter

Onboarding und Training

- Mindestens eine 90-minütige Vertriebsschulung durch den Partner-Manager
- Technische Schulungen (max. 90 Minuten) für technische Teams, z. B. Vertriebsingenieure (nach Bedarf)
- Schulung zur Bestellabwicklung für z. B. das Procurement-Team (durchgeführt vom Partner-Manager)
- Standard-Supportmaterialien für Partner: Battle Cards, aufgezeichnete vierteljährliche Webinare, Verkaufshilfen

Exklusive Unterstützung für Premium-Partner

Premium-Partner genießen ein höheres Maß an Unterstützung, personalisierten Ressourcen und exklusiven Vorteilen, um ihr Wachstum zu beschleunigen und ihren Wettbewerbsvorteil zu verbessern. Diese Kategorie eignet sich gut für etablierte Partner mit einer nachgewiesenen Erfolgsbilanz oder für diejenigen, die einen bedeutenden Beitrag in ihren jeweiligen Märkten leisten wollen.

- Persönlicher Partner-Manager
- Gemeinsame PR- und Social-Media-Aktivitäten
- Co-Marketing-Aktivitäten, gemeinsame Veranstaltungen und Webinare
- MDF-Budget (gemäß Partnervertrag bzw. individueller Vereinbarung mit dem Partner-Manager)
- Vertriebs- und Pre-Sales-Unterstützung für Kundengespräche (auf Anfrage)

DE-CIX R³ Partnerprogramm auf einen Blick

Leistung	Standard-Partner	Premium-Partner
Einführungstrainings	✓	✓
Material zur Vertriebsunterstützung	~	✓
Marketingmaterial	✓	✓
Partner-Logo	~	✓
Auflistung im DE-CIX Partnerverzeichnis auf der Webseite	~	~
Leadgenerierung über das "Jetzt anschließen"-Formular auf der DE-CIX-Website (nur für Wholesale Reseller)	~	~
Partner-Newsletter und Partner-Webinare	✓	✓
Standard-Marge	~	
Top-Marge		✓
Persönlicher Partner-Manager		~
Gemeinsame Kunden-Telefonate oder -Besuche		~
MDF und Co-Marketing Kampagnen		✓

Für wen eignet sich eine Partnerschaft?

Das DE-CIX R³ Partnerprogrammumfasst drei verschiedene Arten vonPartnerkategorien für Unternehmen, die Ressourcen, Unterstützung und Kooperationsmöglichkeiten suchen:

Reseller Partner Referral Partner Reach Partner Unternehmen, die DE-CIX Unternehmen, die Firmen-Unternehmen, die die Services an Endkunden kunden an DE-CIX technische Erreichbarkeit weiterverkaufen vermitteln von DE-CIX für ihre Kunden Wholesale Carrier und Master-Agenten ermöglichen Agenten Premium Enabled Site Cloud-Konnektivitäts- Beratungsunternehmen Betreiber partner • DE-CIX-as-a-Service- Distributoren Partner Konnektivitäts-Partner Managed Service-Anbieter IX-Partner (Internet) Exchange Partner)

Das sagen unsere Partner über uns

"DE-CIX ist ein langjähriger, zuverlässiger Partner von BSO. Seit vielen Jahren bieten sie unseren Kunden einen zuverlässigen Datenaustausch, der eine bessere Routing-Kontrolle, stärkere Performance und geringere Latenzzeiten ermöglicht."

REBECCA LEWIS
Director of Partnerships,
EMEA, BSO

"DE-CIX ist seit vielen Jahren ein wichtiger strategischer Partner für CANCOM. Wir nutzen die neuen Möglichkeiten der Cloud-Konnektivität und haben gemeinsame Serviceprodukte im CANCOM-Portfolio, um den Kunden eine leistungsfähige und sichere Anbindung an die Public Cloud zu garantieren."

ALEXANDER ERNST,
Director Competence Center
Network & Security, CANCOM



Möchten Sie DE-CIX Partner werden?

Wenn Sie mehr über unser Partnerprogramm erfahren möchten, setzen Sie sich bitte mit uns in Verbindung!

E-Mail: partner@de-cix.net

www.de-cix.net/en/partners



DE-CIX R³ Partnerprogramm